

# Strategisch Ziele setzen

## Arbeitsheft

Gönnen Sie sich bis zu 1000% mehr Erfolg in diesem Jahr

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!

Haben Sie für nächstes Jahr Ihre Ziele schon gesetzt? Wenn nicht, ist es noch nicht zu spät Ihre Vorsätze festzulegen. Und wenn Sie zu den Leuten gehören, und ich glaube, dass Sie zu diesen gehören, möchten Sie keinen weiteren Tag vergehen lassen, ohne es erledigt zu haben.

Nichts wird dynamisch, wenn es nicht zuerst konkret ist. Nutzen Sie daher die Chance es dieses Jahr besser zu machen als letztes Jahr. Und ich würde sagen, dass *die strategische Zielplanung Ihr Ergebnis um 200 % in diesem Jahr verändern kann.*

**Von all den einfachen Dingen, die Sie gleich tun können um zu beginnen, übersehen Sie dieses hier nicht!**

Es können einfache oder allgemein bekannte Ziele sein, die Sie festlegen (Ziele setzen ist üblich, aber strategisches Planen gehört nicht zu den üblichen Vorgehensweisen) nur werden in der Praxis die Ziele oft nicht umgesetzt. Aber der Erfolg kommt erst nach der Umsetzung, die die meisten Leute jedoch nicht durchführen.

Im Anschluss finden Sie ein paar Punkte, denen ich im kommenden Jahr meine besondere Aufmerksamkeit widmen werde. Vielleicht helfen sie auch Ihnen Ihre Ziele zu erreichen.

**So geht's weiter:**

Diese Liste ist nicht vollständig und hat auch keine bestimmte Reihenfolge. Wie ich schon sagte, ich habe hier nur einige der Fragen aufgeschrieben, von denen ich glaube, dass Sie auch für Sie nützlich sein können.

Diese Art der strategischen Zielsetzung und Planung hat einigen meiner Klienten geholfen, klar zu werden wohin sie ihre Firma steuern müssen. Ich bin sicher, sie wird auch Ihnen helfen!

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

Setzen Sie sich mit Stift und Papier hin und nehmen Sie sich Zeit, vielleicht sogar ein paar Stunden, um diese Fragen durchzugehen und sie zu beantworten.

Es könnte die wertvollste Sache sein, die Sie in diesem Jahr beginnen und diese leichtfertig zu überspringen könnte Sie eine Menge kosten (mehr als Sie denken!)

***BEANTWORTEN SIE DIE FRAGEN SO DETAILLIERT WIE MÖGLICH!!!***

## UNTERNEHMENSENTWICKLUNG

Was werden Sie tun, damit Ihr Unternehmen, der Umsatz und die Gewinne wachsen?

Wenn Sie auf das vergangene Jahr zurückblicken, welche Aktivitäten haben Sie gesetzt um den größtmöglichen Erlös / Gewinn zu erzielen? Wie können Sie mehr von diesen ertragsbringenden Aktivitäten dieses Jahr umsetzen?

Welche Kundengruppen waren im letzten Jahr die profitabelsten, brachten andere gute Kunden und ließen Ihr Unternehmen wachsen (oder Ihre Karriere). Wie können Sie in diesem Jahr mehr von diesen Kunden finden?

Welche Kunden, welche Beziehungen und / oder Aktivitäten kosteten Sie im vergangenen Jahr Zeit und Geld und behinderten Sie vorwärts zu kommen?

In welche neue Märkte können Sie schnell einsteigen, sie bestmöglichst abdecken und schnell Kapitalerträge erzielen.

Hat sich die Stimmung am Markt verlagert? Gibt es neue Fragen, Ängste und Wünsche am Markt, denen Sie besondere Aufmerksamkeit schenken sollten?

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

In welchen Bereichen arbeiten Sie ineffizient in Ihrem Unternehmen, die verbessert bzw. aufgelöst werden müssen?

Welche Störungen, zeitraubende Vorgänge und zusätzliche Belastungen sollten eliminiert werden?

Kann Ihr Verkaufsprozess, die Message oder die Präsentation verbessert werden?

Wenn ja, welcher Bereich bringt bei einer Verbesserung die größten sofort spürbaren Auswirkungen bei Ihren Verkäufen und/oder Ergebnissen?

Haben Sie bereits eine erfolgreiche Verkaufsmessage, die auf andere Medien und Formate vervielfältigt bzw. dupliziert werden kann bzw. die auf anderen Märkten einsetzbar ist um mehr Gewinn zu erzielen?

Was können Sie dieses Jahr tun um in Ihrem Unternehmen wieder strategisch zu investieren, entweder durch Werbung, Produktentwicklung oder neue Ressourcenakquisition damit Ihre Marke wächst und Sie neue Kunden erobern?

Was können Sie in diesem Jahr bei den Klienten, Angestellten, Geschäftspartnern und anderen Kontakten tun um Ihren Einfluss am Markt zu vertiefen?

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!

## Fähigkeiten einsetzen

Welche neue Fähigkeiten sollten Sie erlernen und einsetzen um Ihren Wettbewerbsvorteil am Markt zu erhalten?

Welche neue Fähigkeiten haben Sie letztes Jahr eingesetzt, die Ergebnisse geliefert haben, die erweitert und fortentwickelt gehören?

Was ist mit Ihrem Team? Welche Fähigkeiten sollten die Mitarbeiter erwerben, damit sie die beste Arbeitsleistung bringen können?

Was sind Ihre drei Top-Fähigkeiten, die Ihnen die besten Ergebnisse und den höchste Gewinn in Ihrer ganzen Zeit gebracht haben? Wie können Sie diese dieses Jahr noch verbessern?

Wenn alles was Sie dieses Jahr mit dem Einsatz Ihrer 3 Top-Fähigkeiten machen 80 % Ihrer Zeit in Anspruch nimmt, wie wird sich das auf Ihr Wachstum auswirken?

Sind Sie ein „Hans der alles kann und in keinem Bereich Spezialist“? Ist das Ihr Jahr um ein Spezialist zu werden oder einen hohen fachspezifischen Level zu erreichen? Wenn ja, worin werden Sie Spezialist und wie werden Sie es machen?

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!

## Finanzen, Vermögen, Investitionen

Um wie viel möchten Sie dieses Jahr Ihr Eigenkapital erhöhen?

Haben Sie Schulden, die Sie abbauen möchten? Wie viel?

Wie viele Schulden möchten Sie pro Monat abbauen und wie schaut Ihr Plan aus, dies zu tun?

Welche Art von Investitionen möchten Sie dieses Jahr tätigen?

Sollten Sie Vorbereitungen für ein unabhängigeres Leben in einer Zeit von instabilen politischen und wirtschaftlichen Ereignissen treffen? Wenn ja, wie und wie sieht Ihr Plan aus?

Was ist, wenn diese harte Zeiten früher kommen als Sie gedacht haben?

(Die Gesellschaft des wirtschaftlichen Wachstums und die Hochkonjunktur der Verschuldung und der Konsumation)

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!

Gibt es Schritte, die Sie bereits jetzt tätigen können, um sich abzusichern bzw. sich auf harte Zeiten vorzubereiten während Ihr Unternehmen und der Wohlstand noch wächst.

Ist dies das Jahr um nachzuschauen, ob spezielle Bereiche aufzurüsten bzw. umzubilden sind, die neue Aufträge und Vermögen bringen, Steuern sparen, das Eigentum schützen oder ob Sie Zuschüsse erhalten können (in Form einer GmbH, AG, Konzern, etc.)?

Haben Sie ein Top-Team in der Buchhaltung, Finanzierungs- und Rechtsabteilung, das bereit ist für Wachstum, Erfolg und Sicherheit Ihrer Firma und engagiert daran arbeiten.

Welche negativen finanziellen Gewohnheiten sollten Sie persönlich dieses Jahr eliminieren?

## **Familie**

Das ist der Bereich, der meistens vernachlässigt wird – aber er muss in die Planung einfließen sonst bleibt er auf der Strecke!

Was werden Sie tun um Ihre Ehefrau/Ihren Ehemann jeden Tag mehr zu lieben und mehr Wertschätzung entgegenzubringen?

Welche Veränderungen haben Sie persönlich geplant um ein „besserer“ Mensch zu werden und halten Respekt, Ehre und Dankbarkeit als wichtige Elemente in Ihrem Leben hoch.

Wie können Sie Ihrer Frau/Ihrem Mann und Ihren Kindern täglich auf eine besondere Art Ihre Wertschätzung zeigen, sodass sie spüren, dass sie die wichtigsten Personen in Ihrem Leben sind.

Nehmen Sie sich wertvolle Zeit für Ihre Kinder oder Enkelkinder. Welche Fähigkeiten können Sie ihnen lehren, die ihnen einen Vorsprung im Leben bringen?

Welche unproduktiven oder sinnlosen Gewohnheiten, die Teil Ihres täglichen Lebens sind sollten Sie in diesem Jahr eliminieren?

Wie können Sie sich täglich „Zeit stehlen“ um sie für Sie ganz persönlich zu verwenden?

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

Ist das das Jahr, um „dringende“ Sachen, die immer wieder auftauchen und Ihnen wertvolle Zeit, die Sie mit Ihrer Familie verbringen könnten, stehlen, in den Griff zu bekommen? Wenn ja, wie?

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!

## **Spirituell**

In Zeiten wo Burnout eine Volkskrankheit wird sollten Sie diesen Bereich auch einmal hinterfragen. (Speziell in Krisenzeiten)

Da das aber ein heikler Bereich ist (jeder denkt hier anders) nur ein paar Stichworte.

Wieviel Zeit verbringen Sie in der Natur und reflektieren.

Dankbarkeit ist ein wichtiges und Mächtiges Instrument.

Wo steht dieses Jahr Gott in Ihrem Leben?

## **TOP 3**

Nachdem Sie Obiges durchgeschaut haben, nennen Sie die drei Ziele, die Sie für **nächstes Jahr** haben. Das sollten die drei Dinge sein, wo Sie vom Gefühl her sagen, dass die den größten Einfluss auf Ihr Leben und auf das für die Leute in Ihrem Umfeld haben.

Das sind die 3 Dinge, auf die Sie sich zu 80% in diesem Jahr konzentrieren sollten.

Welche sind das?

Schreiben Sie diese auf und kleben Sie sie irgendwohin, wo Sie sie jeden Tag sehen können.

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!

So, Sie sollten jetzt einen guten Start haben. Sie können gerne einige Ihrer eigenen Gedanken und Fragen hinzufügen. Einige werden einfach zu beantworten sein, andere nicht.

Aber wenn Sie sich die Zeit nehmen das zu tun und sofort damit anfangen um Ihre Ziele zu erreichen, verspreche ich Ihnen, dass dieses Jahr ein Jahr des Wachstums für Sie sein wird. Nur ein wenig Zeit richtig investiert kann eine enorme Wirkung auf Ihre Jahresergebnisse haben.

Alles Liebe und viel Erfolg

Johannes Nefischer

PS: Ich kann es gar nicht oft genug erwähnen, dass Sie unbedingt diese Fragen beantworten sollten. Sich jetzt ein wenig Zeit nehmen kann für Sie ein Wachstum von 200%, 300%, 400% oder mehr in diesem Jahr bedeuten. Machen Sie es jetzt.

PPS: Wenn Sie Fragen haben, Hilfe brauchen,... schreiben Sie bitte einfach über das Kontaktformular <http://www.unternehmertipps.com/kontakt>

Weitere Artikel, Produkte und Coaching unter <http://www.UnternehmerTipps.com>

© Copyright 2011 [UnternehmerTipps.com](http://www.UnternehmerTipps.com), All Rights Reserved!